

朝陽科技大學
112學年度第1學期教學大綱

當期課號	2368	中文科名	商務英語談判
授課教師	廖家弘	開課單位	應用英語系
學分數	2	修課時數	2
		開課班級	日間部四年制4年級 A班
修習別	專業選修		
類別	一般課程		

本課程培養學生下列知識：

本課程目標即是以商業談判相關英文商業個案為藍本，讓同學實際分組以英文談判，從中學習談判技巧及商業知識。

- 1.Introduce concepts and theories about negotiation and business
- 2.Develop an understanding of the nature, scope, conflict management and strategies of negotiation
- 3.Understand the importance of preparation negotiation and what information should be acquired
- 4.Understand process and strategies to use during a negotiation to achieve the optimal outcome
- 5.Develop critical thinking abilities

The students will have to study some commercial negotiation cases as the basic skills. The students will learn the business knowledge and commercial negotiation skills on real negotiation practice.

每週授課主題

第01週：Introduction, Expectations and Objectives

第02週：Unit 1

第03週：Unit 1

第04週：Unit 2

第05週：Unit 2

第06週：Unit 3

第07週：Unit 3

第08週：Unit 3

第09週：Midterm Exam

第10週：Unit 4

第11週：Unit 4

第12週：Unit 4

第13週：Unit 5

第14週：Unit 5

第15週：Unit 6

第16週：Unit 6

第17週：Unit 6

第18週：Final Exam

成績及評量方式

Class attendance：10%

In-class Quizzes：20%

learning attitude：10%

Midterm exam：30%

Final exam：30%

證照、國家考試及競賽關係

本課程無證照、國家考試及競賽資料。

主要教材

1.International Negotiations Mark PowellCambridge Education(教科書)

參考資料

本課程無參考資料!

建議先修課程

本課程無建議先修課程

教師資料

教師網頁： <http://www.cyut.edu.tw/~tinoliao/>
E-Mail： tinoliao@cyut.edu.tw
Office Hour：
分機：

[關閉](#) [列印](#)

尊重智慧財產權，請勿不法影印。