

朝陽科技大學  
107學年度第2學期教學大綱

當期課號	1495	中文科名	銀髮族消費者行為
授課教師	郭曉怡	開課單位	銀髮產業管理系
學分數	2	修課時數	2
		開課班級	日間部四年制2年級 A班
修習別	專業選修		
類別	一般課程		

**本課程培養學生下列知識：**

將是相當重要。藉由本課程的介紹，將可瞭解與銀髮消費行為相關的理論，並透過國內銀髮消費市場中最新、最具話題性，以及最有啟發性的實務例證，來佐證理論的內涵。

- 1.消費者行為內涵
- 2.消費者行為學科發展
- 3.銀髮族消費者
- 4.銀髮族消費者行為的思考架構

Understand the process of consumer buying behavior and to apply the theory of consumer buying behavior to marketing management, and to have the marketing professional attitude. With the combination of the theory and empirical examples, the students can fully understand the decision process of buying behavior, especially elder consumers.

**每週授課主題**

- 第01週：課程說明
- 第02週：消費者行為基礎
- 第03週：消費者的資訊處理與決策：ch02 消費者知覺
- 第04週：消費者的資訊處理與決策：ch03 消費者學習
- 第05週：消費者的資訊處理與決策：ch04 消費者態度
- 第06週：消費者的資訊處理與決策：ch05 消費者決策過程
- 第07週：消費者的資訊處理與決策：銀髮族之消費行為分析
- 第08週：消費者的資訊處理與決策：銀髮族之消費行為分析
- 第09週：期中考
- 第10週：ch06：消費者動機
- 第11週：ch07：消費者人格特質、生活型態、價值與人口統計變數
- 第12週：消費者行為的宏觀面：ch08 文化
- 第13週：消費者行為的宏觀面：ch08 文化
- 第14週：消費者行為的宏觀面：ch10 家庭
- 第15週：消費者行為的宏觀面：各國之消費行為差異探討
- 第16週：期末報告（1）
- 第17週：期末報告（2）
- 第18週：期末報告（3）

**成績及評量方式**

- 期中考：30%
- 期末考：30%
- 平時作業及出席：30%
- 學習態度：10%

**證照、國家考試及競賽關係**

本課程無證照、國家考試及競賽資料。

**主要教材**

- 1.消費者行為：洞察生活、掌握行銷(3版)曾光華前程文化20163(教科書)

**參考資料**

本課程無參考資料!

**建議先修課程**

本課程無建議先修課程

**教師資料**

教師網頁： <http://lms.ctl.cyut.edu.tw/2006189%20>

E-Mail： [hikuo@cyut.edu.tw](mailto:hikuo@cyut.edu.tw)

Office Hour：

星期三,第3~4節,地點:R-216;

星期四,第3~4節,地點:R-216;

分機:5213

[\[關閉\]](#) [\[列印\]](#)

尊重智慧財產權，請勿不法影印。