

朝陽科技大學
107學年度第1學期教學大綱

當期課號	1256	中文科名	校外實習
授課教師	徐璧君	開課單位	保險金融管理系
學分數	4	修課時數	4
		開課班級	日間部四年制4年級 B班
修習別	專業必修		
類別	一般課程		

本課程培養學生下列知識：

透過與產業界合作，課程規劃以理論與務實並重，除專業智能培育外，亦重視學生技能養成，據以發展本系本位課程。產壽險行銷訓練、現金流活動等實務課程，以培育學生保險公司外勤實作操作技能。課程中除規劃職場體驗、職涯相關教育等訓練，以培育學生具備職場倫理、求職技巧、就業環境介紹等觀念。運用產學合作機制，培育學生具備跨領域能力與實務經驗，協助畢業生順利進入職場，並藉以培訓契合企業需求之優質專業人力。

1. 透過與產業界合作，課程規劃以理論與務實並重，除專業智能培育外，亦重視學生技能養成，據以發展本系本位課程
2. 產壽險行銷訓練、現金流活動等實務課程，以培育學生保險公司外勤實作操作技能
3. 課程中除規劃職場體驗、職涯相關教育等訓練，以培育學生具備職場倫理、求職技巧、就業環境介紹等觀念
4. 運用產學合作機制，培育學生具備跨領域能力與實務經驗，協助畢業生順利進入職場，並藉以培訓契合企業需求之優質專業人力

Working with the industry, we focus on both theories and practice in courses. In addition to professional knowledge, we also emphasize students' skills to develop the core courses of the department. Marketing training of property/life insurance and cash flow activities train student's operation skills when working in insurance companies. Experience of career and education trains students' career ethics, skills of job application to understand employment environment. Working with the industry, we foster students to have cross-field ability and practical experience. We help graduates to find jobs and, through training, find professional quality personnel for companies.

每週授課主題

- 第01週：實習單位及公司介紹
- 第02週：壽險健康險意外險商品介紹
- 第03週：投資型保單介紹
- 第04週：行銷百寶箱_建議書系統
- 第05週：保單體檢系統
- 第06週：行銷體驗
- 第07週：商品通關檢視
- 第08週：職場禮儀
- 第09週：產險商品介紹
- 第10週：產險核保與理賠
- 第11週：證券投資實務
- 第12週：證券投資軟體操作
- 第13週：財富管理實務
- 第14週：銷售體驗_電話約訪
- 第15週：銷售體驗_面談及介紹商品
- 第16週：銷售體驗_建議書說明及促成
- 第17週：銷售體驗_問卷及陌生拜訪
- 第18週：結訓及成果驗收

成績及評量方式

實習主管評量：40%
週記及實習報告：60%

證照、國家考試及競賽關係

- 人身保險業務員
- 財產保險業務員
- 投資型保單業務員
- 外幣保單業務員
- 實習心得競賽-全國技職保險教育學術研討會

主要教材

1. 依實習公司制定(教科書)

參考資料

本課程無參考資料!

建議先修課程

本課程無建議先修課程

教師資料

教師網頁：<http://www.cyut.edu.tw/~hpchun/>

E-Mail：hpchun@cyut.edu.tw

Office Hour：

星期一,第3~4節,地點:T2-901;

星期二,第3~4節,地點:T2-901;

分機:4482

[\[關閉\]](#) [\[列印\]](#)

尊重智慧財產權，請勿不法影印。