

朝陽科技大學
105學年度第1學期教學大綱

| | | | |
|------|------|------|--------------|
| 當期課號 | 2459 | 中文科名 | 商務談判 |
| 授課教師 | 楊凱富 | 開課單位 | 應用英語系 |
| 學分數 | 2 | 修課時數 | 2 |
| | | 開課班級 | 日間部四年制4年級 A班 |
| 修習別 | 專業選修 | | |
| 類別 | 一般課程 | | |

本課程與系所培養學生能力指標關聯度：

| 核心能力 | 能力指標 | 高度關聯 | 中度關聯 | 低度關聯 |
|--------------------|----------|------|------|------|
| 專業英語(文)聽說讀寫能力 | 國際禮儀訓練 | | ✓ | |
| 第二外語(日文、西班牙文)應用能力 | 國外觀光客接待 | | ✓ | |
| 第二外語(日文、西班牙文)應用能力 | 中外語言能力具備 | ✓ | | |
| 專業英語(文)理論知識與實務能力 | 國際商務知識瞭解 | ✓ | | |
| 專業英語(文)溝通協調與團隊合作能力 | 客戶關係管理 | ✓ | | |

本課程培養學生下列知識：

本課程目標即是以商業談判相關英文商業個案為藍本，讓同學實際分組以英文談判，從中學習談判技巧及商業知識。

- 1.瞭解談判的本質、範疇、衝突管理及策略
- 2.談判前的準備工作
- 3.談判破裂提出解決方法及補救措施

The students will have to study some commercial negotiation cases as the basic skills. The students will learn the business knowledge and commercial negotiation skills on real negotiation practice.

每週授課主題

- 第01週：緒論
- 第02週：單元1
- 第03週：單元1
- 第04週：單元2
- 第05週：單元2
- 第06週：單元3
- 第07週：單元3
- 第08週：單元4
- 第09週：期中考
- 第10週：單元4
- 第11週：單元5
- 第12週：單元5
- 第13週：單元6
- 第14週：單元6
- 第15週：單元7
- 第16週：單元7
- 第17週：單元8
- 第18週：期末考

成績及評量方式

- 期中考：20%
- 期末考：20%
- 口頭報告：20%
- 出席：20%
- 學習態度：20%

證照、國家考試及競賽關係

本課程無證照、國家考試及競賽資料。

主要教材

- 1.LMS教材(iLMS數位學習系統)

參考資料

本課程無參考資料!

建議先修課程

本課程無建議先修課程

教師資料

教師網頁：

E-Mail：

Office Hour：

星期一,第3~4節,地點:G-515;

星期四,第7~8節,地點:G-515;

分機:4827

[關閉](#) [列印](#)

尊重智慧財產權，請勿不法影印。