

**朝陽科技大學**  
**103學年度第2學期教學大綱**

當期課號	3047	中文科名	行銷管理
授課教師	吳文貴	開課單位	企業管理系
學分數	3	修課時數	3
修習別	專業必修	開課班級	四年制2年級 B班
類別	一般課程		

本課程與系所培養學生核心能力關聯度	高度 關聯	中高 關聯	中度 關聯	中低 關聯	低度 關聯
專業倫理與團隊合作態度。			✓		
自主學習與終身學習態度。			✓		
產業趨勢與國際視野洞察能力。			✓		
管理問題辨識與分析能力。		✓			
創意與創新能力。		✓			
流程企劃與分析能力。			✓		
行銷與業務能力。			✓		

**本課程培養學生下列知識：**

首先介紹行銷管理的內容，其次，藉由行銷研究來瞭解消費者的需求、行銷環境及競爭對手，進而分析行銷機會。進行行銷規劃時，企業常常必須進行市場區隔，選定目標市場，再透過較佳的行銷組合以滿足消費大眾。因此，本課程提供系統性的架構，以了解目前行銷管理領域所面臨的問題，並藉由國內外企業個案，闡述行銷原理。以奠定學生的行銷基本能力並發展對行銷工作的興趣。

- 1.了解行銷管理的基本概念。
- 2.了解分析行銷機會的知識。
- 3.具備行銷規劃的基本知識。
- 4.了解行銷組合工作的內涵與實務案例。

This course begins with an introduction of the issues and process of marketing management. The content of this course combines the knowledge of target marketing and Marketing Mix. Go behind the scenes for an in-depth look at real marketing practices at large and small companies. To sum up, this course aims at: 1. establishing customer-oriented management thinking; 2. learning how to understand customers and how to use this understanding to develop your marketing task; and 3. arousing students' enthusiasm and their potentials of marketing.

**每週授課主題**

- 第01週：行銷概念簡介
- 第02週：行銷環境
- 第03週：消費者行為
- 第04週：消費者行為
- 第05週：市場概念
- 第06週：市場區隔
- 第07週：目標市場與定位
- 第08週：行銷策略
- 第09週：期中考
- 第10週：產品與品牌
- 第11週：新產品開發
- 第12週：定價策略
- 第13週：行銷通路
- 第14週：行銷溝通
- 第15週：銷售管理
- 第16週：行銷倫理
- 第17週：個案研討
- 第18週：期末考

**成績及評量方式**

- 期中考 (open book)：30%
- 期末考 (open book)：30%
- 平時作業及出席：40%

**證照、國家考試及競賽關係**

## ■飛鷹創業競賽

### 主要教材

1. 書名：行銷管理概論 作者：曾光華 出版社：前程出版社 ISBN：9789866264801 出版年：2013 版次：4 (教科書)

### 參考資料

本課程無參考資料!

### 建議先修課程

本課程無建議先修課程

### 教師資料

教師網頁：<http://www.cyut.edu.tw/~wenkuei/>

E-Mail：[wenkuei@cyut.edu.tw](mailto:wenkuei@cyut.edu.tw)

Office Hour：

星期一,第3~4節,地點:T2-1038;

星期四,第8~9節,地點:T2-1038;

分機:7688、7688

[\[關閉\]](#) [\[列印\]](#)

尊重智慧財產權，請勿不法影印。