

朝陽科技大學
100學年度第2學期教學大綱

當期課號	3082	中文科名	保險實務專題
授課教師	謝國成	開課單位	保險金融管理系
學分數	3	修課時數	3
開課班級	四年制4年級 A班		
修習別	專業必修		
類別	一般課程		

本課程與系所培養學生核心能力關聯度	高度關聯	中高關聯	中度關聯	中低關聯	低度關聯
基礎課程知識運用能力。	✓				
保險金融之實務能力。	✓				
職場倫理與道德及人文關懷能力。		✓			
國際視野與終身學習能力。			✓		

本課程培養學生下列知識：

人類有史以來遭逢危難無數，導致經濟生活不安定，其危害有人身的，有財物、責任及利益的，而保險是面對危險最佳的方法。本課程在使同學瞭解保險的性質，契約的訂立及各契約的內容，期有完整而精要的認識，以建立正確的觀念，有助於其後的研習。

- 1.瞭解保險契約的性質，契約的訂立及各契約的內容
- 2.使學生能熟悉保險並應用在其他學科上
- 3.使學生具保險金融從業人員之專業態度
- 4.可做為學生未來工作之基礎

PEOPLE ARE OFTEN SUBJECT TO LOSS OR DAMAGE FROM MANY RISKS. IN ORDER TO REDUCE THE LOSSES , PEOPLE CHOICE THE BEST WAY FROM THOSE METHODS OF DEALING WITH RISK "BUYING INSURANCE" TO ALLOCATE LOSSES TO OTHERS WHO ARE EXPOSED TO SIMILAR LOSSES . THE OBJECTIVE OF THIS COURSE IS TO COMPLETELY PRESENT WHAT INSURANCE IS ALL ABOUT SUPPLEMENTED AND ILLUSTRATED BY PRACTICES.

每週授課主題

- 第01週：保險經營的基礎、特性與原則(含預計與實際之探討)
- 第02週：保險經營實務的四大區塊與均衡發展的重要性
- 第03週：保單設計之實務與研討(一)
- 第04週：保單設計之實務與研討(二)
- 第05週：保單設計之實務與研討(三)
- 第06週：核保實務與研討
- 第07週：再保險實務與研討
- 第08週：理賠實務與研討
- 第09週：期中考
- 第10週：保全(售後服務)實務與研討
- 第11週：保險行銷實務－行銷(銷售)
- 第12週：保險行銷實務－增員
- 第13週：保險行銷實務－訓練
- 第14週：保險行銷實務－管理
- 第15週：資金運用實務與研討
- 第16週：保險資本適足率與經營
- 第17週：保險業之評鑑
- 第18週：期末考

成績及評量方式

- 期中考：25%
- 期末考：50%
- 平時分數：25%

證照、國家考試及競賽關係

本課程無證照、國家考試及競賽資料。

主要教材

- 2.人身&財產保險經營(平安出版)(教科書)

參考資料

本課程無參考資料!

建議先修課程

本課程無建議先修課程

教師資料

教師網頁：<http://www.cyut.edu.tw/~/>

E-Mail：@cyut.edu.tw

Office Hour：

分機：

[\[關閉\]](#) [\[列印\]](#)

尊重智慧財產權，請勿不法影印。