

朝陽科技大學 092學年度第1學期教學大綱  
Marketing Management 行銷管理

當期課號	7145	Course Number	7145
授課教師	雷漢聲	Instructor	LEI,HAN SHENG
中文課名	行銷管理	Course Name	Marketing Management
開課單位	企業管理系碩士班一A	Department	
修習別	必修	Required/Elective	Required
學分數	3	Credits	3
課程目標	本課程從完整的行銷管理之議題與程序導入，著重行銷機會與策略發展，以及發展行銷組合。引導學生認識行銷，分享行銷案。具體目標有三：1. 建立以顧客為中心的經營管理理念。2. 學習如何選擇顧客，瞭解顧客需求，以發展行銷策略與任務；3. 激發學生對行銷的熱情與潛力。	Objectives	This course begins with an introduction of the issues and process of marketing management. The content of this course combines the knowledge of target marketing and Marketing Mix. Go behind the scenes for an in-depth look at real marketing practices at large and small companies. To sum up, this course aims at: 1. establishing customer-oriented management thinking; 2. learning how to understand customers and how to use this understanding to develop your marketing task; and 3. arousing students' enthusiasm and their potentials of marketing.
教材	1. 課堂答問 2. 參與式個案討論	Teaching Materials	1. Textbook discussion; 2. Case study
成績評量方式		Grading	
教師網頁	-		
教學內容	1. 建立以顧客為中心的經營管理理念。2. 學習如何選擇顧客，瞭解顧客需求，並根據這項瞭解發展公司提供的產品、制訂合理的價格、設計適合的銷售管道並展開宣傳促銷的商業過程。	Syllabus	1. To establish customer-oriented management thinking. 2. Learn how to understand customers and how to use these understanding to develop your marketing task.

尊重智慧財產權，請勿非法影印。