

朝陽科技大學 091學年度第2學期教學大綱  
Marketing Management 行銷管理

當期課號	6272	Course Number	6272
授課教師	黃文星	Instructor	HUANG,WEN HSIN
中文課名	行銷管理	Course Name	Marketing Management
開課單位	企業管理系(二進)三A	Department	
修習別	必修	Required/Elective	Required
學分數	3	Credits	3
課程目標	本課程從完整的行銷管理之議題與程序導入，著重行銷機會與策略發展，以及發展行銷組合。引導學生認識行銷，分享行銷案。具體目標有三：1. 建立以顧客為中心的經營管理理念。2. 學習如何選擇顧客，瞭解顧客需求，以發展行銷策略與任務；3. 激發學生對行銷的熱情與潛力。	Objectives	This course begins with an introduction of the issues and process of marketing management. The content of this course combines the knowledge of target marketing and Marketing Mix. Go behind the scenes for an in-depth look at real marketing practices at large and small companies. To sum up, this course aims at: 1. establishing customer-oriented management thinking; 2. learning how to understand customers and how to use this understanding to develop your marketing task; and 3. arousing students' enthusiasm and their potentials of marketing.
教材	針對個案進行綜合討論 藉由投影片輔助教學	Teaching Materials	
成績評量方式	學期考50% 期末報告50%	Grading	
教師網頁	-		
教學內容	首先介紹何為行銷？其次，為瞭解整個市場的脈動以及消費者的行為，該透過何種方式的行銷研究來加以分析。換言之，即在探討行銷的機會有多少？之後，則是介紹行銷最基本的4P觀念；最後，則是利用4P觀念設計出適當的行銷策略。	Syllabus	

尊重智慧財產權，請勿非法影印。