朝陽科技大學 091學年度第1學期教學大綱
Negotiation Psychology 談判心理學

當期課號	6587	Course Number	6587
授課教師	陳志仁	Instructor	,
中文課名	談判心理學	Course Name	Negotiation Psychology
開課單位	應用外語系(二進)三A	Department	
修習別	選修	Required/Elective	Elective
學分數	2	Credits	2
課程目標	本課程在於使同學了解談判者的心理活動、需求心理學、行爲特點。	Objectives	The contents of this course range from negotiator psychological activities, demand psychology, behavior characteristics, and so on.
教材		Teaching Materials	
成績評量方式		Grading	
教師網頁			
教學內容		Syllabus	

尊重智慧財產權，請勿非法影印。